



Condiciones Franquiciados

Solicitud

- Porque elegir Benji's?

Creamos las franquicias Benji's para ofrecer un modelo de franquicias totalmente único y revolucionario en nuestro país.

Hemos decidido abarcar absolutamente todos los aspectos mas importantes para que el franquiciado solo se tenga que preocupar de vender. Hemos desarrollado un plan de distribución con un método extraordinario el cual garantiza a cada local poder llevar a cabo grandes ventas sin necesidad de solicitar a proveedores externos. Es decir, cada local sera un centro de almacenamiento y tendrá un stock muy superior para que nunca falte ningún producto para las ventas.

Nos vamos a encargar de todos los procesos de producción, distribución, almacenaje, logística y control de stock.

También contaremos con un centro de RRHH, Contabilidad, y Capacitación por lo que cada franquiciado no tendrá que preocuparse por costos extras.

- Porque Franquicias de Benji's?

Decidimos expandirnos utilizando el método de franquicias ya que según los estudios que realizamos es la forma mas conveniente tanto como para el crecimiento de la marca como para los franquiciados. Todo eso se resume en una sola palabra: "CONTROL"

Realizamos los modelos de negocio de franquicias basados en centro de distribución y producción ya que nos permite tener un control total sobre los productos para que no haya variaciones en ningún lugar del mundo, el producto siempre será igual y con la misma calidad.

También ofrecemos la oportunidad de negocio y de generar muy buenos ingresos a personas con nuestra misma visión.

Nuestro objetivo principal es expandir la marca y sabemos que la única forma de que nuestra marca perdure en el tiempo es buscando franquiciados para que nos ayuden y que cada local sea perfecto. El único trabajo del franquiciado sera de recuperar la inversión lo antes posible.

El resto, nos encargamos nosotros!

- Que incluye la franquicia Benji's?

Absolutamente TODO, equipamientos, ambientación, capacitación, marketing, RRHH, logística, control de stock, sistema informático, etc. Básicamente al adquirir una franquicia tenemos un plazo de 90 días para entregarles un local Benji's funcionando al 100%.



- **Cual es el crecimiento de la marca Benji's?**

En 2021 proyectamos un crecimiento trimestral de un 20%

En 2022 cerramos con un crecimiento trimestral que llego a un 69%



Azul: 2021

Rojo: Proyección 2022

Amarillo 2022

- **Unirte a la franquicia de Benji's**

Benji's ofrece a sus franquiciados soporte y formación de primer nivel.

Como franquiciado contarás en todo momento con el apoyo y asesoramiento necesario para poder llevar el negocio de forma exitosa, tanto antes de convertirte en franquiciado, realizando una formación completa en nuestros restaurantes, como una vez al frente del restaurante, donde te acompañaremos con un soporte continuo por parte de nuestros consultores de negocio.

También aseguramos una cadena de suministro de todos los productos del restaurante de primer nivel.

Además, participarás de la innovación y el apoyo en marketing de una de las marcas más reconocidas a nivel mundial.

La apertura de nuevos restaurantes Benji's, así como la elección de las ubicaciones, se lleva a cabo por ambas partes, siendo Benji's el decisor de la estrategia y ubicación siguiendo criterios de oportunidad y rentabilidad del negocio.

Nosotros nos preocupamos de realizar todo el proceso de evaluación y selección de los locales, adquisición de la titularidad e inversiones necesarias para poner a tu disposición un local listo para funcionar como Restaurante Benji's.

Tu disponibilidad geográfica debe ser total a nivel nacional, ya que tu restaurante podrá estar ubicado allí donde, por crecimiento y expansión, se considere que hay una oportunidad de negocio.



Los contratos de franquicia se suscriben por 10 años. Como franquiciado deberás adquirir el equipamiento y mobiliario necesario para la explotación del negocio, así como contratar a su personal, comprometiéndote a explotar el negocio siguiendo el Sistema Benji's.

Benji's pondrá a tu disposición el local y la cesión de su uso para la explotación del restaurante, asumiendo tú su mantenimiento y renovaciones periódicas. Por este concepto, como franquiciado de la marca, deberás abonar a Benji's: derechos de franquicia (15.000\$ por 10 años), un canon porcentual sobre las ventas (calculado para cada restaurante en función de su coste y potencial de ventas) y un royalty del 4%.

Además, deberás abonar el 2% de las ventas que va destinado a marketing y publicidad de la marca.

Los productos se adquirirán exclusivamente de los proveedores homologados por Benji's. Proveedores de primera línea que aseguran la excelencia en los productos y en la propia cadena de suministro.

Como franquiciado, deberás realizar una inversión financiera inicial consistente en la adquisición del equipamiento, mobiliario y decoración del restaurante, lo que puede ascender a una cuantía de 35.000\$ (Dolares Americanos).

Esta inversión se podrá financiar, pero deberán ser aportados como fondos propios -es decir, cantidad que no deba ser reembolsada o devuelta a terceros- un mínimo de 10,000\$ (Dolares Americanos).

Además, y para garantizar tu éxito al frente de tu restaurante, realizarás un programa integral de formación en restaurantes durante un plazo aproximado de 12 meses. Por ello, deberás tener disponibilidad para realizar esta formación.

También deberás demostrar capacidad para liderar el negocio dentro del Sistema Benji's, lo que implica que, para garantizar el mayor éxito de éste, deberás dedicarte a dirigir el mismo en exclusiva.

Las cifras:

Canon de entrada: 10,000\$

Canon porcentual sobre ventas (a definir en función de su coste y potencial)

Royalty: 4% sobre ventas

Publicidad y Marketing: 2% sobre ventas

Inversión inicial: entre 35,000\$ y 50,000\$ (10,000\$ de los cuales han de ser fondos propios)



Ubicación del restaurante:

El candidato tiene que tener disponibilidad geográfica a nivel nacional. Benji's, siempre proporciona el local y realiza la inversión inmobiliaria y en construcción.

Periodo de formación:

Formación no remunerada de una duración aproximada de 12 meses

La Franquicia:

El franquiciado contará con el apoyo y asesoramiento de la marca en todos los ámbitos del negocio. Se requiere una dedicación exclusiva al restaurante Benji's por parte del franquiciado.





El rol del franquiciado y el rol del franquiciante

Antes de detallar cómo puedes manejar de mejor forma la relación con tu franquiciante, es necesario entender el rol que cada parte cumple en ella. Y parece obvio, pero la base de la relación franquiciador–franquiciado es entender el aporte de cada una.

a. Franquiciante o franquiciador: suministra el sistema para operar y expandir el negocio, como también las herramientas, la guía, el apoyo y la capacitación necesaria para que puedas manejar tu franquicia con éxito.

El rol de del franquiciador es sumamente complejo y dinámico. El éxito de la franquicia y su relación contigo depende de su personalidad y su formación de negocios.

b. Franquiciado: ejecuta los procedimientos de negocio suministrado por el franquiciante. A cambio de estos materiales y know-how, paga regalías y tarifas al franquiciador y acuerda ceñirse a las condiciones estipuladas en el contrato.

El franquiciado tiene total libertad para tomar decisiones autónomas sobre decisiones de negocio y contratación de empleados.

Los franquiciados son personas con ambición y comprometidas con su independencia financiera. Quieren lograr el éxito bajo sus propios términos, pero minimizando el riesgo. Esto lo logran siguiendo los pasos delineados en un modelo probado para generar un negocio.

Hemos creado y desarrollado la marca Benji's New York con un único objetivo:

“Llevar una marca 100% Paraguaya a EEUU, llevar un Benji's New York al mismísimo New York”

Querés ser parte de esta historia?

Miguel González y Rocio Aquino

Propietarios de la marca Benji's